

Berater Profil und CV



Ingo Gerwig
Eichenwand 25
40627 Düsseldorf

Tel: 0211 / 69 88 0 20
Fax: 0211 / 69 88 0 21
Mobil: 0172 / 63 64 9 99

info@ingo-gerwig.de
www.ingo-gerwig.de

Vita (beruflich)

- Bankkaufmann, Dresdner Bank
- Studium der Psychologie (TU Berlin und JLU Giessen)
- mehrjährige Tätigkeit im Trainings- PE und OE-Bereich
- Projektleiter, Initiator und Mitglied einer Aktionsgruppe zur Erhöhung der Mitarbeiterzufriedenheit und der Umsetzung von Coaching
- seit 1993 als Trainer, seit 1997 als Coach & Managementtrainer tätig,
- Lehraufträge in Hochschulen zum Thema Team und psychologische Diagnostik
- div. ehrenamtliche Leitungsaufgaben
- seit 2013 Gesellschafter und Partner bei der Strametz & Associates GmbH

Zusatzausbildungen

- zahlreiche Fortbildungen in Moderation, Mediation & Verhaltenstherapie
- mehrjährige Coaching-Ausbildungen mit unterschiedlichen Ansätzen (systemisch, NLP, TA, VT, TZI)
- Lehrtrainer für NeuroLinguistisches Programmieren nach den Richtlinien des DVNLP
- DISG-Trainerlizenz (Persönlichkeitsprofil)
- Logotherapeutische Grundausbildung
- Systemische Familientherapie und Supervision (ifs-Essen)

Schwerpunkte

- Strategieentwicklung und Prozessbegleitung für Unternehmen in KMUs
- Coaching von Führungskräften
- Personalentwicklung: Schwerpunkt (Nachwuchs-) Führungskräfte-Entwicklung, Potenzialanalyse, Persönlichkeits-Entwicklung, Team-Training, AC
- Begleitung von Veränderungsprozessen
- Mitarbeiterführung
- Begleitung, Coaching und TOJ für Mitarbeiter und Führungskräfte im Vertrieb
- Konfliktmanagement, Teammanagement, Teamentwicklung, Teamcoaching
- Supervision und Begleitung von Teams in Konfliktsituationen

Referenzen Auszüge

- Volkswagen Durchführung mehrerer Führungs-Development-Center
- Henkel KgaA, Führungskräftecoaching, Teamentwicklung und Zusammenführung von Teams der 1. und 2. Führungsebene, sowie Projektcoaching
- Delphi, Führungskräftecoaching und Konfliktmediation
- Eisenwerke Brühl, Mediation und Persönlichkeitstraining
- Viele Volks- und Raiffeisenbanken, Coaching und TOJ für Mitarbeiter im Vertrieb
- SMS, Führungskräftecoaching, Moderation
- Provinzial, Teamentwicklung und Führungskräftecoaching